なぜ、あなたは記憶力を高めたいのか?

~記憶力が高まったその先にあるものとは?~

受講者から驚きの声が続出(ほんの一部を抜粋しています)

■「記憶力に全く自信がなかったけど、2日間でこんなにも憶えられるなんて! もう信じられない!こんなやい方あったんだ!!」

(10代女性)

■「既契約者さまにこのセミナーを受講頂くと、必ず見込客をご紹介頂けるので、最近は見込客作りに活用させてもらってます!」

(P生命/40代女性)

- ■「脳に大変刺激を与えて頂き感謝です!10歳くらい若返った気分です!!」 (S生命/50代男性)
- ■「最近無気力だった自分が、たった2日間で生まれ変わった気分です!」 (会社員/50代男性)
- ■「発想力やイメージカ向上の非常に良い訓練にないました。 今では社内での 様々な企画を任されるようにないました!」

(会社員/20代男性)

- ■「資格試験の勉強が楽しくできて、見事合格できました!」 (独立系FP/30代女性)
- ■「講師のインパクトが凄い!刺さるトークのヒントやインパクトを与える コツが見えました!自分のセミナー営業に活用してます!」 (セミナー講師/40代女性)
- ■「これまで数多くのセミナーを受講してきましたが、これほどの達成感を味わったことがあったのは今回が初めてです!」
 - (保険代理店/50代女性)
- ■「情報処理の脳内メカニスムを認識できたので、営業トークが変わりました。 お陰様で成績も劇的にアップしました! もっと早く知りたかった…」 (A生命/30代男性)
- ■「他の人に教えるのはもったいないので、宣伝は止めておこうと思います。 (保険代理店/40代男性)

経営者,会社員,主婦,学生 (小学校5年生以上から受講可能) と幅広い方が受講しています

こんな方におススメ!

- 記憶力を高めたい人
- ・志望校に絶対合格を狙う受験生
- ・発想力や企画力を高めたい人
- ・資格試験に一発で合格したい人
- ・最近ため息が増えた人
- ・生きていくことに疲れ始めた人

- お客様の顔と名前を忘れたくない営業マン
- 刺さるトークのコッを知りたい営業マン
- ・お客様に好印象を与えたい営業マン
- ・形のない商品を扱っている営業マン
- ・目標達成にいつも苦しんでいる営業マン
- モチベーションの上げ方を知りたい人

脳の使い方を変ることで上記の願望が叶い、課題が解決します!多くの人たちが、脳の使い方に問題が あることに気づき、正しい使い方が習得できます。全員が、驚きの連続と興奮さめ止まぬ2日間です!

東京開催:7/29(土)・7/30(日) の2日間

会場:丸の内トラストタワーN館 9階

(株)東京ファイナンシャルプランナーズ 東京校内

- 第1ステップ(ベーシック・コース1日目)
- 1. 記憶力を向上させるあなたの目的を明確にしよう
- 2. 記憶とは何かを知ろう
- 3. 自分の記憶力の実験をしてみよう
- 4. 記憶力を飛躍させる6つの基本的考え方
- 5. 記憶法の基礎としての「イメージ連結法」の習得
- 6. ホームワーク

- 第2ステップ(ベーシック・コース2日目)
- ●「イメージ転換法」で初めて見る言葉やどんな難語も 自由自在に記憶する
- ●「イメージ分割法」や「空書法」で複雑な漢字やカタカナ 文字を大量に瞬間的に記憶する
- 2千年の歴史を持つ定位法としての「イメージ磁石法」 があなたの記憶力に革命を起こす

この記憶術はあの『忍者』や『間者(スパイ)』たちが習熟した驚愕のスキルです! (講師談)

大学在学中に芸能界入りを目指し、丹波哲郎俳優養成所を経て、お笑い芸人の道へ進む。『ホリプロお笑いライブ』でチャンピオンの座を獲得し、お笑いタレントとしてホリプロに所属するが、志し半ばで引退する。1998年ソニー生命保険株式会社に入社。ライフプランナー・セールスマネージャーとして高い実績を上げる。現在、株式会社HOLOS-BRAINSの代表取締役として、またNLP公認トレーナーとして、大手企業を中心として多くの社員教育の研修講師として活躍。研修講師登壇数は、年間200日を越える。【取得資格】

- ・日本メンタルヘルス協会公認:心理カウンセラー
- · 文部科学省(財)生涯学習開発財団公認: NLPマスタープラクティショナー
- ・米国Society of NLP公認: NLPトレーナーアソシエイト
- ・アクティブブレイン協会認定 マスター講師 ほか

(受講料)

会場







【著書】『いつ・どこで・誰に・何でも 売れる人の法則』 『やり抜く技術』

<mark>- お1人様 36,000円(税込)</mark> ペア申込み お1人様 33,000円(税込)

※ペア申込み: 2名以上で同時に申し込み、且つ人数分を一括払いの場合 ※最少催行人数6名~最大人数 28名

◆ 開催スケジュール ◆ (通い2日間)

第1ステップ 2017年7月29日(土) 09:30~19:00 第2ステップ 2017年7月30日(日) 09:30~19:00

※セミナーの終了時間は状況により、延長する場合があります。 予めご了承ください。

- ※開場は15分前の9:15から開場となります。
- ※随時小休憩あり・昼休憩1時間

株式会社東京ファイナンシャルプランナーズ

東京都千代田区丸の内1丁目8番1号

丸の内トラストタワーN館 9F

緊急連絡先:090-2284-2171



Privacy Policy

株式会社 HOLOS-BRAINSは、一人でも多くのみなさまが心豊かなビジネスパーソンに成長されるために、ビジネスヒューマンスキルの型(研修プログラム)を多くの企業さまにご提供しております。当社が 事業活動を行う上で、個人情報を適切に取り扱うことは社会的責務であると考えています。当社では、この責務を全うするために、以下の取り組みを実施します。

- ◆ 個人情報の取得、利用及び提供について…当社の全ての事業で取り扱う個人情報及び従業員の個人情報について、適切な取得、利用及び提供を行い、特定した利用目的の達成に必要な範囲を超えて個人情報を取り扱うことはありません。利用目的を超えて個人情報の取り扱いを行う場合には、あらかじめご本人の同意を得ます。
- ◆ 個人情報に関する法令や指針、規範について…個人情報に関する法令・国が定める指針その他の規範を守ります。
- ◆ 個人情報の安全管理について…人情報への不正アクセスや、個人情報の漏えい、紛失、破壊、改ざん等に対して、合理的な防止並びに是正措置を行います。
- ◆ 個人情報に関する苦情及び相談について…個人情報に関する苦情及び相談には、速やかに対処します。
- ◆ 個人情報保護の取り組み(個人情報保護マネジメントシステム)について…個人情報の保護を適切に行うため、継続的にその取り組みを見直し、改善します。
- ◆ 個人情報の取り扱いについて…当社では以下の目的で個人情報を利用します。
 - 1. 他の事業者から委託を受けた研修実施のため 2. 外部講師の管理のため 3. 自社採用及び従業員の雇用管理のため

当社への個人情報の利用目的の通知、開示、内容の訂正、追加または削除、利用の停止、消去及び第三者への提供の停止、個人情報の取り扱いに関する苦情は、以下の連絡先 (担当:顧客相談窓口責任者)までご連絡ください。

「アクティブ・ブレイン・セミナー(ベーシック・コース)」参加申込書 ※は必ずご帰入ください。

当社で開催いたしますアクティブ・ブレイン・セミナー®ベーシックコースにお申し込みのみなさまの個人情報につきましては、みなさまの承諾を得ることなく、ご提供いただいた個人情報を当社の提携先であるアクティブ・ブレイン協会に提供いたします。ただし、アドバンスコースのご案内、お申し込みの確認や受講票の送付およびメール配信以外には使用いたしません。以上の事について同意の場合のみ、下記内容をご記入の上お申し込みください。

※お申込み後、お支払いのご案内をメールにてお知らせいたします。ご入金の確認をもって正式なお申込みとさせていただきます。

フリガナ※			
お名前※		ご紹介者名	
ご住所※	₸	お電話番号※	ご自宅/携帯
E-mail*		年齢※	
ご職業(勤務先)		役職	

株式会社HOLOS-BRAINS(ホロス・ブレインズ)

東京都港区赤坂2-21-8 赤坂山田ビル3F TEL:03-6234-6394